



BREZ TEORIJE, ČISTA PRAKSA!

TOPTTECH SALES SPRINT

Taktike, strategije, sinergije - v 15ih minutah

Pričetek novega programa - januar 2019

Tehnološki park Ljubljana d.o.o.

TopTech Sales SPRINT je serija tedenskih, 15-minutnih, prodajnih sprintov, na katerih vodje prodaje (CSO-ji) usklajujejo prodajne taktike, strategije in sinergije.

Program zagotavlja vrhunski prodajni tempo, boljše prodajne rezultate, hkrati pa je časovno minimalističen.

Udeleženci: Vodje prodaje (CSO-ji) mednarodnih tehnoloških podjetij.

Vodje skupine: dr. Jernej Pintar, Matt Mayfield, Borut Potočnik, ter ostali gostje.

Vsebina: Vsak poroča realizacijo prejšnjega tedna, plan za prihodnji teden ter validira svoje prodajne korake z ostalimi CSO-ji.

Previden termin: Srečanja so ob terminu, ki ga dogovori skupina, običajno torki ob 09:00.

Lokacija: Srečanja se izvajajo v Tehnološkem parku Ljubljana, stavba B.

Trajanje: Program je 'on-going', do preklica udeležbe ali skupine.

FEEDBACK DOSEDANJIH UDELEŽENCEV

Hard core sales!

Opravil sem več klicev, emailov in sestankov kot bi jih sicer.

Zelo hitro in zelo konkretno!

Tempo me prisili, da res naredim naslednje korake.

Dober koncept, dobri nasveti, dobri udeleženci.

Skupno reševanje naslednjih korakov.

Postavljanje manjših, ampak dosegljivih ciljev.

Drilling down of sales problems!

CENA:

Cena programa je 100 EUR / mesec + DDV ob redni udeležbi, v nasprotnem primeru je cena 200 EUR / mesec + DDV.

Odsotnost 1x mesečno zaradi prodajnih poti v tujino je opravičena.

INTERES IN PRIJAVA:

Za vse informacije vam je na voljo Jernej Pintar, jernej.pintar@tp-lj.si ali na 031 628 201.